

2013.01.29-工商時報

D4版 經營知識<守成為盈>

【守成為盈】 圖／本報資料照片

◎文／葉益成

降低成本做法 老闆說了算



生活中有很多的「標準」和「規範」，大部份的人選擇沉默接受，並慢慢將規則內化成生活的一部分。在企業有所謂管理規範或規章制度，是企業管理各種條例、章程、制度、標準、辦法、守則等的總稱。它是用文字形式規定管理活動的內容、程序和方法，是管理人員的行為規範和準則。

企業的管理規範，作為員工的行為準則，告訴人們應當做什麼、如何做，並具有不可侵犯和權威性。

但管理規範不應該是一成不變，隨著企業發展、技術更新、管理水準提高，人們認知的轉變，管理規範也需要修改和完善。但做起來卻是難上加難，當碰到要衝撞的體制時，大多數人不是沒有魄力，就是不願意冒險，慣性地以「多一事不如少一事」做為明哲保身的智言。

如此，在業績不佳、利潤低滑時，很多企業主管雖然表現出對於降低成本的熱衷，但是當建議案送到他們面前時，通常礙於企業體制和本位思維等諸多因素，以「未達共識」等藉口做搪塞，磨掉了提案員工的許多時間及熱情。

成本降低要成功其實不需要太多共識，因為常見的唯一共識就是「不要做」。成本降低專案是一吃力不討好的事，成功案例往往是來自上而下的決定推動。

在大多數情況下，決策者應只限於了解公司全面運作、財務和策略目標的老闆及財務長。這樣的作法不只點出「降低成本要先讓所有員

工有共識」是不實際的傳統迷思，更說明企業想找出內部所存在的不合理成本，便要摒棄各種舊思維方式的羈絆，在衝撞中實踐成本降低。

在提出降低成本方案之前，企業應先改變「薄利多銷」的舊觀念，樹立「追求高毛利、高效益」之新觀念，了解過去的支出形態，以便衝撞成本的不合理和既存相關規範體制。

這些不合理的支出和既存成本規範，常是影響企業獲利的漏洞，在企業內常被莫名其妙視為理所當然的合理支出和符合相關制度規範，而為既得利益者賦予不可被侵犯和衝撞的防護。中小企業的很多決策常由企業主一個人說了算，因此通常採用家長式管理，常遭人垢病缺乏民主的決策機制。

然而，要藉由成本降低提升企業獲利和競爭力的企業，往往要有勇氣跨出這一步，鼓勵員工衝撞不合理的支出和成本規範體制，提出對現行成本的反思。「寡人決策」和「衝撞不合理」2個不怎麼順耳的字眼，正是能順利推行成本降低、落實獲利提升的2股重要推力。（本文作者為ERAig中華毅業成本顧問公司總裁暨英國毅業國際顧問集團亞洲區負責人）