工商時報 經營知識 <扭轉錢坤> 97.4.23 E4版 ERA Taiwan 剪報資料



追求利潤是公司一致的目標,成功與否往往取決於是否用了對的人在做對的事, 十足的因「人」而定。在這裡,所指的這個 「人」並不是員工,而是經營者(有人尊稱 他們為老闆們)。

有些人力資源專家會認為組織成效由員工 決定;再加上人本自私的態度,習於推卸或 逃避責任,造成許多經營者有了錯誤的認知 ,甚或是自私地睜眼說瞎話,把決定企業命 運的人一味認定是員工。

那麼單單依靠經營者本身的實力,究竟可以決定多少比例的利潤成效呢?現在我要更進一步地說一個可能讓經營者覺得不太舒服的論調,不論公司的規模大小,真正應承擔企業裡90至98%的績效要因和最重要角色,就是經營者一個人。

老闆怎樣做,員工也就那樣學。有時候可

【扭轉錢坤】◎文/葉益成

經營者才是決定公司命運的關鍵

老闆是企業文化形成的核心,也是目標決策的掌舵者與決 策者,對公司成敗得承擔9成以上的責任。

能只需要老闆幾秒鐘的一個動作或一句話 ,例如支出單據的簽核,雖然不一定要由 企業主自己親為,但是卻應該不定金額、 不定期的抽檢,才能夠真正向員工宣示「 省還要更省、好還要更好」的訊息!

是的,老闆不應該光說不練。降低成本活動必須由經營者率先帶頭做起,若只當個啦啦隊長,每天只是帶頭搖旗吶喊是不行的。降低成本首先應先進行企業現況分析、了解現行成本結構和考量,一但成本基準確定,訂立降低成本的改善方案和目標後,人員便得力求貫徹執行。因此老闆的支持是十分必要的,如此從提案人、小組到公司上上下下每一成員,形成不可推卸給他人的自我責任意識,就可以自律、自動自發地降低成本、向企業的根本利潤勇往直前。

企業文化常常就是老闆文化。有好一陣子,朋友王老闆並未如以往地準時到公司上班,漸漸地他發覺員工也開始晚到早走,這樣的情形像流行性感冒般擴散開來,

日趨嚴重。王老闆求助於我,我告訴他與 其選擇執行遲到早退扣薪,不如以身作則 ,每天早到跟大家說早安、道感謝,從那 時候開始,員工不再遲到早退。

企業組織主要由人組成,然而企業中有人表現不佳,終日似遊魂,充其量只是形體存在辦公空間。更有人不只無所建樹,還盡做些妨礙企業向上提升的事。當然也有人鄉愿行事,整天認為做人比做事重要。企業若能真正把「人」變為「人才」,最後把人才轉換為「人財」,使人人都是對企業而言有價值的人,企業必能達成利潤目標。

當然,要找對人並營造良好的獲利環境 還是在經營者本身。因為,決定利潤成效 的關鍵絕對是經營者本身的實力展現,請 老闆們不要再卸賣了!(本專欄作者是中 華毅業總裁暨ERA毅業國際顧問組織台灣 區負責人、社團法人中華成本管控學會理 事長)